

Gazelles



**Le classement
des 100 entreprises
les plus performantes
de la province**

Hainaut

UNE INITIATIVE DE

Trends tendances CHANGE THE GAME

AVEC LE SOUTIEN DE



Polestar



rh Robert Half®



ET GRÂCE À

Trends
top MARKETING & SALES DATA

canal Z



LAURÉATE POUR LES GRANDES ENTREPRISES : **COMETSAMBRE**

Valorisation métallique

Active dans le recyclage et la valorisation des métaux ferreux, Cometsambre figure parmi les premiers fournisseurs de la sidérurgie belge mais aussi européenne. GUY VAN DEN NOORTGATE

Ce n'est pas la première fois que le groupe Comet est mis à l'honneur dans nos classements. En 2014, sa filiale Comet Traitements (résidus de broyage) recevait le titre d'ambassadrice dans la catégorie des grandes entreprises. Huit ans plus tard, c'est au tour de Cometsambre d'être récompensée. La Compagnie des Métaux de la Sambre, aujourd'hui connue sous le nom de Cometsambre, fut fondée en 1988. Ses activités de recyclage et de valorisation de métaux ferreux sont principalement regroupées sur les sites de Châtelet et Obourg. "C'est l'activité historique et de base du groupe autour de laquelle

ce dernier s'est structuré, explique Pierre-François Bareel, CEO. Aujourd'hui, nos métiers se sont diversifiés et embrassent un éventail plus large de déchets que nous valorisons via nos différentes entités." Cometsambre a réalisé en 2020 un chiffre d'affaires de 163 millions d'euros et emploie une septantaine de collaborateurs parmi les 380 que totalise le groupe hainuyer.

Entre 2016 et 2020, Cometsambre a enregistré une belle progression. Sa valeur ajoutée a quadruplé, passant de 3,6 à 13,6 millions d'euros. Une performance que le CEO du groupe attribue à trois éléments. "D'abord une double diversification. D'une part, nous traitons de nouveaux déchets sur notre site de

Châtelet tels que les moteurs de voiture et les panneaux photovoltaïques. D'autre part, nous dépassons le cadre local et exportons vers le bassin méditerranéen grâce à notre filiale Comet Fluvial qui alimente notre site de Gand duquel partent les bateaux pour l'Italie, la Turquie, l'Égypte, etc. Ensuite, nous avons augmenté nos capacités de production et gérons actuellement un approvisionnement d'un million de tonnes de ferraille par an. Enfin, depuis 18 mois et suite à la crise sanitaire, les cours des matières premières ont augmenté. Ces hausses ont naturellement généré chez nous de la plus-value."

Economie circulaire

Cometsambre dispose sur ses sites de tout l'outillage indispensable à sa croissance : presses, cisailles ou encore broyeurs. Sur le site d'Obourg, elle a démarré en 2012 un broyeur d'une puissance de 7.000 chevaux, le plus important en activité au sein de l'Union européenne. "Nous consentons chaque année de gros investissements afin de diminuer notre impact environnemental, que ce soit en maximisant le transport fluvial ou en améliorant la gestion des émissions industrielles, atteste Pierre-François Bareel. Nous nous inscrivons dans les objectifs fixés au niveau européen et nous efforçons d'être proactifs en collaboration avec la Région wallonne. Si Cometsambre est un reliquat de l'industrie sidérurgique, l'entreprise a pour volonté de s'intégrer davantage dans le futur dans un écosystème environnemental, économique et social." **T**

↓ **PIERRE-FRANÇOIS BAREEL, CEO**
"Nous consentons chaque année de gros investissements afin de diminuer notre impact environnemental."



REPORTERS

LAURÉATE POUR LES MOYENNES ENTREPRISES : PHARMASIMPLE

Retour aux sources

Spécialisée dans la vente en ligne de produits pharmaceutiques, Pharmasimple revient à ses premières amours et investit dans l'acquisition d'officines pour construire le nouveau Pharmasimple.

GUY VAN DEN NOORTGATE

Pour le coup, l'aventure de notre Gazelle ne commence pas dans un garage mais dans la cave d'une officine située à Saint-Gilles au pied de l'Hôtel de Ville. "Nous nous sommes lancés en 2010 avec mon épouse, Annabelle Thiry, rappelle Michaël Willems, administrateur délégué de Pharmasimple. Au départ, nous n'étions que nous deux avec Damien Dardenne qui tenait la pharmacie bruxelloise. L'idée était de proposer via le web une offre de produits parapharmaceutiques (produits cosmétiques et dermo-cosmétiques, accessoires à vocation médicale, compléments alimentaires). Nous sommes également propriétaires de pharmacies et en 2012, avons décidé de dissocier les deux activités : pharmacies et vente en ligne en créant pour cette dernière Pharmasimple." Devant la croissance naissante de Pharmasimple, la jeune start-up a d'abord déménagé à Rhode-Saint-Genèse avant de s'établir à Houdeng-Gœgnies où elle dispose de tout l'espace pour se développer. Parallèlement, elle a été introduite dans un premier temps sur Euronext Access, avant de transférer la cotation de ses titres en 2017 vers Euronext Growth à Paris.



↑ MICHAËL WILLEMS, ADMINISTRATEUR DÉLÉGUÉ DE PHARMASIMPLE

"Nous avons enregistré une année record en 2020 avec le boom de l'e-commerce."

"Cela nous a permis de financer la croissance, poursuit le cofondateur. En 2018, nous avons déménagé dans le Hainaut et après avoir enregistré une petite baisse de notre chiffre d'affaires, nous avons repris notre progression et connu un exercice record en 2020." Le chiffre d'affaires de la Gazelle a en effet bondi de 24,8 (2019) à 43,5 millions d'euros (2020). Un résultat qui s'explique par la crise sanitaire qui a dopé l'e-commerce. En 2021, le chiffre d'affaires s'est établi autour d'une trentaine de millions.

Acquisition d'officines

Figurant parmi les pionnières de la vente en ligne de la parapharmacie, Pharmasimple n'est plus seule sur un marché qui devient de plus en plus compétitif et où le retour sur investissement s'amenuise. Une évolution qui a amené le couple fondateur de Pharmasimple à repenser son *business model* et à revenir à l'officine. Sans pour autant abandonner la vente en ligne, l'accent sera dorénavant porté sur l'acquisition de pharmacies. Après avoir levé une dizaine de millions d'euros auprès d'un fonds d'investissement, Pharmasimple a annoncé le mois dernier l'acquisition de sept pharmacies. Une première étape dans son redéploiement puisqu'elle ambitionne d'en acquérir 200 dans les années qui viennent afin de réaliser comme elle l'explique "son programme de transformation visant à évoluer vers un mix *online/offline*, afin de réduire ses dépenses marketing, de limiter la pression moyenne sur les prix des articles en catalogue et d'augmenter le conseil, permettant de mieux diffuser la parapharmacie". En d'autres termes, redonner du lien dans une société qui en a bien besoin. **t**

LAURÉATE POUR LES PETITES ENTREPRISES :
EGOUTTAGE FRAGAPANE ADRIANO

Raccordements au top

Implantée à Manage, l'activité d'Egouttage Fragapane Adriano s'étend à l'ensemble de la Wallonie ainsi qu'à Bruxelles et a connu une belle progression ces dernières années. GUY VAN DEN NOORTGATE

Fils et frère d'entrepreneurs, Adriano Fragapane ne pouvait que suivre leur voie. C'est ce qu'il fit il y a maintenant 10 ans. Il aurait pu démarrer plus tôt mais atteint par la sclérose en plaques, il était sérieusement handicapé lors des poussées de la maladie, jusqu'à l'arrivée d'un nouveau traitement qui permet de la stabiliser. "C'est pourquoi, avec le soutien de mon épouse, j'ai décidé de me lancer en 2012 avec deux ouvriers, une camionnette d'occasion, du maté-

riel et une nouvelle machine, explique le fondateur. J'ai été aidé par la Confédération Construction afin d'obtenir les agréments indispensables pour nos activités." Des activités qui se déclinent en raccordement à l'égout, égouttage intérieur et extérieur, aménagement extérieur, passage caméra dans les tuyaux. Egouttage Fragapane Adriano est naturellement surtout présente dans sa province mais ses activités ne se limitent pas au Hainaut. On la retrouve ainsi selon les chantiers partout en Wallonie mais aussi à Bruxelles.



➔ **ADRIANO FRAGAPANE, DIRECTEUR GÉNÉRAL**
"C'est la clé du succès, il faut répondre présent et respecter ses engagements."

Au moment de la crise sanitaire au printemps 2020, la société managoise a continué de travailler. "Nous n'avons pas arrêté, confirme Adriano Fragapane. Tout en respectant scrupuleusement les consignes de sécurité. Nous avons l'avantage d'intervenir à l'extérieur et nous ne sommes pas les uns sur les autres sur les chantiers. Sur trois équipes, deux ont travaillé lors de cette période de confinement. Nous nous sommes même déplacés jusqu'à Arlon." Au final, l'exercice 2020 a permis à Egouttage Fragapane Adriano d'augmenter sa valeur ajoutée de plus de 50%, passant de 613.000 euros en 2019 à 971.000 euros en 2020. En termes d'emploi, la société comptait en 2020 une dizaine de collaborateurs. "Nous sommes 17 actuellement", précise Adriano Fragapane qui s'attend à réaliser une année 2021 record.

Réactivité et ponctualité

De belles performances que notre Gazelle doit à sa réactivité, celle du patron en tête, qui répond immédiatement quand on le contacte, "ou je rappelle dans la foulée, tempère-t-il. C'est la clé, il faut répondre présent et respecter ses engagements. Nous sommes ponctuels sur les chantiers. Et si jamais il y a un retard, ce qui peut toujours arriver, nous prévenons tout de suite le client". Des clients qui se recrutent parmi les particuliers et les promoteurs, ainsi que quelques entrepreneurs. En l'espace de 10 ans, la société a assis sa notoriété dans le Centre et au-delà. Elle occupe dans sa région une position de leader que souligne Adriano Fragapane, pointant que "l'an dernier, son entreprise a réalisé sur La Louvière 155 raccordements sur 165". Des interventions qui l'ont amenée au top de notre classement. **t**